

An aerial photograph of a port scene. On the left, a large container ship is docked at a pier with yellow cranes. A smaller tugboat is positioned next to it. On the right, another large container ship is sailing on the water, leaving a white wake. The water is a deep teal color.

Perché Arrow a sostegno di VMware by Broadcom?

Navigare insieme il cambiamento

ARROW

vmware®
by Broadcom

UNA PARTNERSHIP BASATA SULLA FIDUCIA

In tempi di incertezza, hai bisogno di un partner di cui puoi fidarti.

Dall'acquisizione di VMware da parte di Broadcom, abbiamo esaminato ciò che sta accadendo sul mercato e abbiamo intrapreso azioni, creando le strutture e predisponendo il tutto per guidarti e supportarti al meglio durante questo periodo di transizione.

Sappiamo che hai domande che hanno ancora bisogno di risposte e vogliamo rassicurarti sul fatto che con anni di esperienza a stretto contatto con entrambi i fornitori e come attuale partner strategico VMware by Broadcom, possiamo fornirti le risposte di cui hai bisogno, in modo da fare chiarezza sulla tua situazione attuale, risolvere eventuali problemi immediati di continuità aziendale e iniziare a progredire.

La situazione è ancora in evoluzione, ma ecco tutto ciò che devi sapere finora sui cambiamenti del portafoglio di prodotti e del programma per i partner.

GAMMA DI OFFERTE E MODELLO DI LICENZA SEMPLIFICATI

VMware by Broadcom ha intrapreso un'evoluzione strategica per semplificare le sue offerte e passare dalle licenze perpetue tradizionali a un modello moderno basato su abbonamento.

Questa cruciale trasformazione è progettata per aiutare i clienti a raggiungere un'innovazione continua, un time-to-value più rapido e investimenti prevedibili.

Anche il portafoglio prodotti è stato semplificato, con la divisione VMware Cloud Foundation che ora dispone di due offerte principali: VMware Cloud Foundation e VMware vSphere Foundation.

- **VMware Cloud Foundation** è una soluzione cloud ibrida di punta, di classe enterprise, progettata per le grandi e medie imprese, che consente una gestione sicura, resiliente e conveniente delle applicazioni business-critical e moderne.
- **VMware vSphere Foundation** è una piattaforma semplificata per carichi di lavoro di livello enterprise, per clienti di medie e piccole dimensioni. Integra vSphere con la gestione intelligente delle operazioni, fornendo prestazioni, disponibilità ed efficienza migliori, con visibilità e approfondimenti accresciuti.

Ulteriori soluzioni opzionali come VMware vSAN, VMware Cloud Disaster Recovery e VMware Cloud Ransomware Recovery sono disponibili per entrambe le offerte; puoi contattare i nostri esperti locali per saperne di più su tutti i componenti aggiuntivi disponibili.

ASSICURA LA CRESCITA DELLA TUA AZIENDA CON IL SUPPORTO DI ARROW

Se hai clienti che stanno per procedere a rinnovi e non sei sicuro di quale soluzione dovresti inserire nel nuovo portafoglio, contattaci.

Avere Arrow come unico punto di contatto è il modo più rapido per ottenere aiuto e consigli. Che tu abbia bisogno di maggiori informazioni sul nuovo portafoglio di prodotti, sulle licenze o su qualsiasi altro problema che influisca sulla tua attività, i nostri oltre 100 team VMware dedicati in 25 Paesi sono a portata di telefono.

I nostri team locali esperti non solo faranno del loro meglio per risolvere il problema, ma si spingeranno oltre, offrendo consigli nelle aree dove è possibile apportare miglioramenti e facendo tutto il possibile per aiutarti ad arrivare al cuore dei tuoi obiettivi aziendali e individuare la tua nicchia sul mercato per sostenere la tua crescita aziendale.

PROGRAMMA PER I PARTNER BROADCOM ADVANTAGE

Da quando Broadcom ha acquisito VMware, sono state apportate modifiche significative al programma partner. Si tratta ora di un programma privato, evergreen, solo su invito, che si propone di fornire le capacità per raggruppare la tua attività attraverso prezzi semplificati, margini migliori e vantaggi più cospicui.

La struttura del programma Advantage Partner offre premi differenziati in base al valore che offri ai clienti, al tuo impegno nella partnership con VMware by Broadcom e ai tipi di transazione per business unit e partner.

Offrendo più percorsi verso il successo, puoi concentrarti sul tuo modello di business unico e sulle priorità che si allineano con il focus aziendale. Diventare un partner registrato nel programma per i partner Broadcom Advantage è il primo passo; da lì, decidi dove investire, con la consapevolezza che maggiori investimenti portano a maggiori ricompense.

Il programma offre diversi vantaggi per partner VMware by Broadcom:



Approccio semplificato: Livelli simili che riconoscono i rinnovi e l'EAR, un numero significativamente inferiore di SKU, offerte aggiornate e maggiore valore per i clienti.



Crescita dei ricavi: Opportunità di offerte basate su abbonamento, di valore superiore.



Quota di portafoglio: Promozione di un portafoglio attraente di prodotti aggiuntivi.



Redditività: Margini iniziali più elevati e maggiori opportunità per servizi a valore aggiunto.



Risorse e supporto: Riduzione dei conflitti di canale e strumenti semplificati.

In caso di dubbi sul nuovo programma per i partner o se non sei sicuro di quale sia il percorso giusto da seguire, contatta direttamente Arrow per darci la possibilità di esaminare le tue esigenze aziendali specifiche e aiutarti a pianificare la tua prossima mossa.





ARROW – COSTANTE ATTRAVERSO IL CAMBIAMENTO

«Noi di Arrow crediamo che la partnership sia più di una semplice operazione commerciale.»

Si tratta di costruire una relazione a lungo termine basata su fiducia, sostegno e crescita reciproca. Se sei nuovo alla partnership VMware by Broadcom, avere un distributore esperto al tuo fianco può fare la differenza per ottenere il massimo dal tuo percorso.

Se sei interessato a diventare un partner e desideri saperne di più, contattaci subito.

ONBOARDING DEI PARTNER

Il nostro piano di onboarding completo fornisce una solida base per il successo dei nuovi partner con VMware by Broadcom.

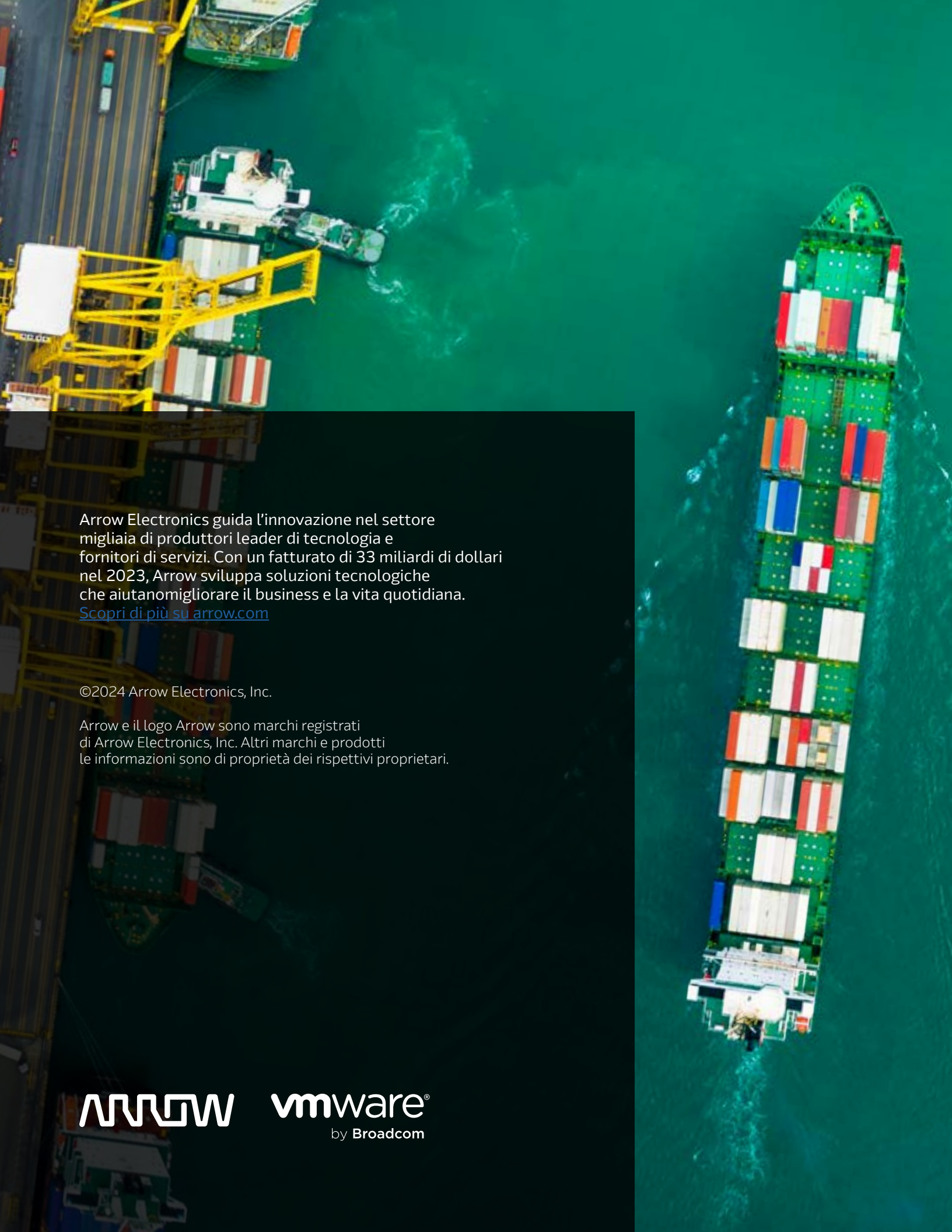
I nostri piani di 30, 60 e 90 giorni includono elementi base riguardo a:

- Vendite e abilitazione tecnica
- Accesso alla formazione per strumenti e risorse online
- Costruzione di un go-to-market VMware by Broadcom
- Apprendimento della proposta di valore VMware by Broadcom
- Comprensione dei messaggi chiave
- Fai crescere la tua attività con Arrow.

Durante questo processo, il tuo Channel Manager Arrow sarà al tuo fianco per supportarti completamente in ogni fase del processo.

PROSSIMI STEP

Se sei interessato a sapere di più sui numerosi vantaggi della collaborazione con Arrow a sostegno del tuo percorso VMware by Broadcom, contattaci.



Arrow Electronics guida l'innovazione nel settore
migliaia di produttori leader di tecnologia e
fornitori di servizi. Con un fatturato di 33 miliardi di dollari
nel 2023, Arrow sviluppa soluzioni tecnologiche
che aiutano a migliorare il business e la vita quotidiana.
[Scopri di più su arrow.com](https://arrow.com)

©2024 Arrow Electronics, Inc.

Arrow e il logo Arrow sono marchi registrati
di Arrow Electronics, Inc. Altri marchi e prodotti
e informazioni sono di proprietà dei rispettivi proprietari.

ARROW

vmware®
by **Broadcom**